

Self sovereign business

I privati mettono a disposizione i propri dati che vengono gestiti in modo autonomo, senza un'autorità di controllo.



Dacsee

Conducenti e utenti sono certificati su blockchain che si pagano con token senza la necessità della fee per l'intermediario, consentendo un guadagno extra per i conducenti e la riduzione dei prezzi per i clienti.



Trippki

Guida turistica distribuita: gli iscritti condividono consigli di viaggio con la community su blockchain in cambio di token.



prime Prime Day by Amazon

Ha remunerato gli utenti che hanno scelto di condividere con l'azienda informazioni di navigazione aggiuntive durante il Prime Day.



Utilizzare i dati per creare nuovi mercati/ prodotti/servizi

Real sharing business

Le interazioni tra i soggetti permettono di creare e scambiare valore attraverso un servizio. Il privato è proprietario del bene.



Agisce come facilitatore di transazioni tra proprietari di casa e viaggiatori, creando un nuovo mercato concorrenziale agli hotel.

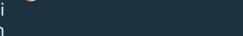


Agisce come facilitatore di transazioni tra possessori di auto e viaggiatori, creando un mercato concorrenziale ai taxisti.



BlaBlaCar

BlaBlaCar L'auto del privato già in viaggio viene ottimizzata mettendo a disposizione i posti liberi, creando un mercato concorrenziale all'autobus.



Network data business

Grazie a dati raccolti da una rete, consente di produrre valore per la comunità oltre che per l'azienda.



Waze by Google

Gli utenti condividono le informazioni sul proprio tragitto in cambio di un servizio di navigazione con informazioni presenti in modo tempestivo sui problemi presenti sulla strada.



Extreme Smart OmniEdge Ha ridotto gli incidenti del 30% monitorando il traffico in tempo reale e aggiornando i cartelli



Starbucks

Ha un programma fedeltà che raccoglie le informazioni sui clienti e, con l'AI, crea un'esperienza migliore per il cliente fornendo servizi e informazioni personalizzate.

digitali di limite di velocità.



business

Network data business

Focus sulla comunità o i player di sistema

Aumentata/ Virtuale

Tecnologia 5G

Product to service

business

business

Real sharing

NETFLIX Netflix

Product to

CICC Circ

service business

Il focus si sposta dal prodotto al

servizio e permette all'azienda di

cambiare il modello di business.

L'inserimento di Internet e del GPS

negli oggetti come i monopattini per-

tilizzo di beni precedentemente solo

mette di offrire un servizio legato all'u-

Ha trasformato il modello di vendita di prodotti in un modello con accesso a tutto il catalogo.



Peloton

venduti.

Ha trasformato il modello della vendita delle cyclette, in vendita dell'esperienza di fitness con accesso ai corsi in streaming da casa e interazioni tra clienti.



Focus Sull'individuo

Focus sul servizio erogato al cliente

Under break even market business

Lemonade Lemonade

Agile Lab 🐽 agilelak

Propy (2) PROPY

I costi diminuiscono tanto da poter cambiare il break even

Ha automatizzato la gestione dei contratti

Zero profit

margin

business

Under break

even market

business

Platform

business

assicurativi. Il margine per l'azienda è

fisso. Il non riscosso va in beneficenza.

Grazie all'AI analizza i dati del-

le black box delle auto e può

proporre nuovi servizi come

l'instant insurance o la mi-

cro-assicurazione.

L'utilizzo della block-

chain elimina il costo

dell' intermediario nel

mercato immobiliare.

Platform business

in modo collaborativo.

Amazon amazon

Un intermediario connette

player del sistema e comu-

nità e li fa interagire online

Una delle poche aziende che rie-

sce a mantenere tassi di crescita

marketplace di servizi innovativi.

attorno al 30% annui grazie alla sua

strategia di messa a fattor comune su

Marketplace che domina le transazioni online

cinesi e con forte espansione internazionale.

800 milioni di cinesi la utilizzano per la loro interfaccia con il

mondo digitale e fisico: consente di pagare, ottenere informazioni,

ordinare prodotti e comunicare con altre persone e aziende via chat.

Le aziende erogano servizi a costi marginali prossimi allo zero per aprire mercati complementari.

Zero profit margin business



École 42 \angle point, abilitando nuovi prodotti/servizi/target/mercati. Scuola di coding gratuita che

si basa su uno schema di apprendimento partecipativo, senza corsi e professori.



Servizio di traduzione a costo zero per chi naviga su Google. Grazie alle correzioni inviate dagli utenti, la società migliora continuamente il servizio automatizzato, oltre alla ricerca delle parole digitate in Google Search.

Amazon amazon

I servizi Prime Video, Prime Music e Gaming sono gratis per gli abbonati alla spedizione gratuita di Amazon Prime.

Efficientamento

Efficientare il mercato e la produzione

Holacracy business

Il valore si fonda sul lavoro di gruppo e la condivisione. Promuove l'Empowerment e la decentralizzazione.

OpenBazaar Progetto open source che de-

centralizza il modello di eBay utilizzando la blockchain.

Buurtzorg BUURTZORG

Modello pionieristico

nell'healthcare: un'azienda di 14 mila persone senza manager. Sono diventati la migliore società per cui lavorare in Olanda.



Agenzia che propone la digitalizzazione e conta oltre 180 dipendenti senza gerarchia in modello olocratico.









Holacracy

business









Wechat









Media Partner